

**Mamadou Ndiaye, APPSAYA,
(promo 2010)**



▣ Entreprendre : “ Être utile à la société ”

« J’ai toujours voulu être utile à la société. C’est d’ailleurs une des raisons d’avoir choisi des études d’ingénieur : être utile en créant quelque chose. Il faut se dire que tout peut arriver. C’est un chemin qui épanouit. Il ne faut pas avoir peur de sortir de sa zone de confort pour apprendre, pour accélérer son apprentissage. Et dans tous les cas, on réussit. Il est essentiel de se fixer un but clair, profond cela permet de traverser les passes difficiles. Je pense aussi qu’il est nécessaire d’avoir une petite folie, croire en des choses qui semblent être impossibles. En résumé, ce ne sont que de bons moments, on s’épanouit dans ce qu’on fait ».

▣ L’ESIGELEC et moi : “ Un vrai bagage ”

« Étudier dans une école d’ingénieurs généraliste m’a permis de prendre de l’assurance, de me rendre compte que je peux aborder tous les sujets et que je suis capable d’y faire face. En plus, les modules autour du marketing, de la finance, du suivi de projet, de l’entrepreneuriat furent très utiles. Cela m’a donné un vrai bagage sur le fonctionnement d’une entreprise. Et une grande confiance en mes capacités. S’y est ajouté le projet ingénieur : j’ai formé une équipe internationale et multiculturelle, avec des talents, des méthodes de travail différentes. L’ESIGELEC permet d’acquérir cette ouverture d’esprit. Nous avons initié un projet qui était en lien avec l’école de commerce de Rouen (Neoma Business School), cela a là aussi entraîné des échanges, un nouvel accès à des informations utiles ».

▣ Mon entreprise : “ Savoir pivoter ”

« La première idée était de s’implanter sur le créneau de la prise de rendez-vous pour des professions libérales. Mais la vie d’une startup c’est de savoir pivoter et s’adapter aux besoins du marché. Nous sommes donc allés vers la prise de rendez-vous lors d’événements professionnels, salons, conférences. Le concept est d’organiser en amont les rencontres avec les bons interlocuteurs, de permettre aux entreprises d’optimiser leur temps et de discuter avec les personnes qui les intéressent. L’objectif ultime est de faciliter, d’accélérer la signature de deals. Nous sommes tournés vers l’événementiel professionnel. Et même si l’année fut très difficile dans le domaine des événements professionnels, nous avons paraphé récemment notre plus gros contrat ».

▣ La marche vers l’entreprise : “ Le choix de la Malaisie ”

« J’ai découvert la Malaisie lors de mon stage de fin d’études à l’ESIGELEC. Je voulais aller loin de mes racines sénégalaises, loin de la France où j’ai accompli mes études supérieures. J’ai d’abord pensé à la Chine, mais cela n’a pas fonctionné, et j’ai alors choisi la Malaisie car j’avais entendu parler de ce pays au fort développement, au cœur d’une zone extrêmement porteuse économiquement. J’ai postulé pour un stage et quatre jours plus tard j’ai reçu une réponse positive. Je suis tombé sous le charme de ce magnifique pays avec l’envie d’y revenir pour une aventure plus longue. Le siège de notre société APPSAYA est donc basé à Kuala Lumpur ».